Envista

営業職 – イメージング製品担当（東京・名古屋・福岡）
エンビスタジャパン株式会社

募集職種：

営業職（イメージング製品担当）

歯科用画像診断製品の営業担当として、歯科用CT やレントゲン装置など、
各種画像診断製品の営業販売促進活動を行うポジションです。

主な業務

歯科ディーラー様に対する製品説明や協業による案件創出、学会等展示による案件創出から、見込み顧客への製品説明、デモンストレーション、クロージング、納品、アフターフォローまで、一連の業務を担当いただきます。
担当エリア内の歯科ディーラー様および歯科医院様に対し、営業販売促進活動を行います。

- ・製品説明、デモンストレーション等、製品購入にいたるまでの一連の販売促進活動
- ・自社製品セミナー、展示会、キャンペーン等の企画
- ・導入時の打合せ、立会い、アフターフォロー
- ・デンタルショー、学会等
- ・その他、販売促進のための様々な施策・活動

【この仕事の魅力】
メーカーの立場から、歯科医療分野に貢献できます。
昨今、歯科医療のデジタル化が進み、患者さまの治療の選択肢が広がっていますが、個々の患者さまに最適な治療計画を立てるためには、まず、正確な診断を行うことが重要です。ご担当いただく CT をはじめデジタル画像診断装置は、ドクターが患者さまにとって、より良い歯科診療を行うために欠かせないツールであり、当社が提供する歯科矯正やインプラント製品を用いた治療につながるデジタルワークフローの入口となる重要な製品でもあります。

応募要件:

- 提案型営業としての実績があり、先端的な歯科医療や画像診断装置、デジタルワークフローに興味をお持ちの方
- 普通自動車免許 必須
- 基本的なパソコンスキル 要（Microsoft Word、Excel、PowerPoint、Outlook）

コンピテンシー

- 製品知識や臨床知識、その他新しい知識の習得に意欲的な方
- 社内外の関係者と連携しながら業務を遂行できる方
- 自律的に計画を立て、自己管理を行いながら仕事をすることが得意な方

語学

- 日本語： ネイティブレベル
- 英語： アレルギーがなければ可（学習意欲のある方歓迎）※海外からの情報を入手し、販売活動に活かせるため

雇用形態:

正社員（期間の定め無し）
※試用期間あり。試用期間中の勤務条件に変更なし。

勤務地:

モバイルワーク（直行直帰）
- 東京都、神奈川県、千葉県、埼玉県など首都圏
- 愛知県、三重県など中部圏
- 福岡県、熊本県

※社用車を貸与し、ご自宅から訪問先へ直行直帰いただく勤務スタイルです。
パソコン、スマートフォン、VPN 接続等のモバイル環境が提供されますので、
社外からでもチームで連携しながら業務を遂行いただけます。

勤務時間:

9：00～18：00（休憩時間 1 時間）
事業場外みなし労働制を適用

給与条件:

これまでのご経験・スキルや、お任せする役割や期待水準をふまえ、
担当ポジションに応じたキャリアレベル（役割・責任に基づく社内グレード）を設定し、
年間固定給をベースに、キャリアレベルごとに定められたセールインセンティブのターゲットを適用します。

その他:

その他福利厚生等は、弊社ホームページの「採用情報」をご参照ください。

当ポジションに興味をお持ちの方は、履歴書(写真要)、職務経歴書を下記へお送りください。
recruit.japan@envistaco.com　（人事部　採用担当）

エンビスタジャパン株式会社
東京都品川区北品川 4-7-35
envista.co.jp