Envista

営業職 – 歯科矯正製品（関西）
エンビスタジャパン株式会社

募集職種:

営業職（歯科矯正製品）

歯科医院や大学を訪問する、直販型の営業職です。関西圏を中心に活動いただく予定です。

主な業務

歯科医院や大学を訪問し、歯科矯正製品の営業活動を行います。

・既存顧客のフォローアップおよび新規顧客の開拓
・製品説明、製品を安全に使用いただくための情報提供、デモンストレーション
・勉強会や学会等、販売促進のための様々な活動

【働き方】
直行直帰で、エリアでの活動方法など、個人の裁量が大きく、自律的な働き方ができます。
パソコン、スマートフォン、VPN 接続等のモバイル環境が提供されますので、社外からでもチームで連携しながら業務を遂行いただけます。

応募要件:

- 歯科関連製品の 3 年以上の営業経験をお持ちの方
- 歯科矯正治療に関する知識をお持ちの方
- 基本的なパソコンスキル 要（Microsoft Word、Excel、PowerPoint、Outlook）
- 普通自動車免許 必須

コンピテンシー

- 自分のスケジュールやタスクを効率的に管理することが得意な方
- リモート環境でチームと連携し、チームとして活動できる方
- 目標達成意欲が高い方
- 成長意欲が高く、新しい知識の習得に意欲的な方

We Champion Creators of Confidence

語学

- 日本語： ネイティブレベル
- 英語： アレルギーがなければ可（学習意欲のある方歓迎）

雇用形態：

正社員（期間の定め無し）
※試用期間あり。試用期間中の勤務条件に変更なし。

勤務地：

直行直帰によるモバイルワーク（関西二府四県にお住まいの方） ※出張あり

勤務時間：

9：00～18：00（休憩時間 1 時間）
事業場外みなし労働制を適用

給与条件：

ご経験等を元に当社規定により支給

その他：

【この仕事の魅力】
アメリカで約 60 年前に創業された Ormco は、歯科矯正製品のパイオニアであり、世界 130 か国で歯科医師と共に、2000 万人以上の患者さまを笑顔にしてまいりました。
また、私たちエンビスタ・グループは、ご担当いただく歯科矯正製品の「Ormco」、「Spark」のほか、歯科用インプラント「Nobel Biocare」、画像診断装置「DEXIS」、歯科材料「Kerr」という、歯科医療の歴史と共に歩んできた革新的で魅力的な製品を日本の歯科医療のプロフェッショナルにお届けし、患者さまの健康のために邁進しています。
患者さま一人ひとりに合った治療を安全に行うためには、正確に診断を行い、適切な治療計画を立てることが欠かせませんが、それをサポートするデジタル CT などの画像診断装置を入口とするデジタルワークフローには、エンビスタ・グループとして、今後ますます注力し、これからも進化を続けます。

その他詳細は、面接時にお伝えします。

当ポジションに興味をお持ちの方は、履歴書(写真要)、職務経歴書を下記へお送りください。
recruit.japan@envistaco.com （人事部 採用担当）

エンビスタジャパン株式会社
東京都品川区北品川 4-7-35
envista.co.jp