Envista

営業職　－　歯科用インプラント製品担当
ノーベル・バイオケア・ジャパン株式会社

募集職種:

営業職（歯科用インプラント製品担当）

担当エリア内の歯科医院に対し、歯科用インプラント製品をはじめ、ガイデッド・サージェリー製品や口腔内スキャナなどのデジタル・ソリューション製品まで、弊社製品の営業販売促進活動を行う、直販スタイルの営業職です。

主な業務

歯科医師、歯科技工士などの顧客に対して、自社製品や、業界・市場の情報を提供し、製品の販売、および適切な使用方法、最新の手法などの提案を行っていただきます。

- 営業計画の策定、販売目標の達成
- 担当顧客への営業活動、関係構築、情報収集
- 市場・顧客管理
- その他、営業活動や販売目標達成のための様々な施策、活動

担当エリア

下記エリアの担当者を募集します。

- 京都市を中心とする京都府
- 仙台市を中心とする宮城県
- 札幌市を中心とする北海道
- 東京都または神奈川県

応募要件:

- 提案型の営業経験を 5 年以上お持ちの方
- 普通自動車免許　必須
- 医療機器・医薬品業界での営業経験をお持ちの方歓迎
- パソコンスキル（Microsoft Word、Excel、PowerPoint、Outlook）

We Partner with Professionals to improve lives

学歴

・　四年制大学卒（学士号）、歯科系専門学校卒 以上

語学

・　日本語：　ネイティブレベル
・　英語：　不問（学習意欲のある方歓迎）

コンピテンシー

・　顧客を理解し、顧客の特性に応じた業務遂行ができる方
・　仕事に対して前向きで、チームプレイヤーとしてご活躍いただける方
・　自己管理能力が高く、直行直帰の環境の中で成果を出せる方
・　社内外を問わず、円滑なコミュニケーションを行う能力を有する方
・　スピード感をもって仕事ができる方
・　自ら学ぶことができる成長意欲と学習能力をお持ちの方
・　コンプライアンス(法令順守)に対する強いコミットメントをお持ちの方

その他

・　担当エリアでのご就業経験があり、地の利がある方歓迎
・　全国勤務可能な方は、優遇

雇用形態：

正社員（期間の定め無し）※試用期間あり。試用期間中の勤務条件に変更なし。

勤務地：

上記担当エリアでのモバイルワーク（直行直帰）
※ 社用車を貸与し、ご自宅から訪問先へ直行直帰いただく勤務スタイルです。
　パソコン、スマートフォン、VPN 接続等のモバイル環境が提供されますので、社外からでも上司や同僚と連携しながら、
　会社の営業方針に従い、活動いただけます。

勤務時間：

9：00～17：30（休憩時間 1 時間）
事業場外みなし労働制を適用

給与条件：

これまでのご経験・スキルや、お任せする役割と期待水準をふまえ、
担当ポジションに応じたキャリアレベル（役割・責任に基づく社内グレード）を設定し、
年間固定給をベースに、キャリアレベルごとに定められたセールインセンティブのターゲットを適用します。

その他：

その他福利厚生等は、弊社ホームページの「採用情報」をご参照ください。

当ポジションに興味をお持ちの方は、履歴書、職務経歴書を下記へお送りください。
recruit.japan@envistaco.com　（人事部　採用担当）

ノーベル・バイオケア・ジャパン株式会社
東京都品川区北品川 4-7-35
nobelbiocare.com/ja-jp